



Tours & Paris

+33 6 46 70 08 90

@ roger.martins1537@gmail.com

in www.linkedin.com/in/roger-martins-bb178612b

Compétences

- Créer des filiales commerciales
- Gérer la direction de multisites
- Définir et appliquer la stratégie commerciale
- Diriger les services marketing, achat & ADV
- Négocier un projet commercial personnalisé
- Accompagner nos partenaires grands comptes
- Mobile en France et à l'international
- Développer le chiffre d'affaires et la rentabilité économique du portefeuille client
- Recruter, gérer les équipes commerciales sédentaires et manager les forces de vente
- Mettre en place et gérer les indicateurs de performance commerciale
- Elaborer le Marketing mix en activant le PAC

Expériences professionnelles

- 2022** **Directeur commercial industriel CDMO - Pharmacie** **RECIPHARM, France**
✓ Gérer les clients internationaux du site
✓ Négocier les accords cadre et les ventes de services du site
✓ Développer l'occupation des lignes de production par de nouveaux clients / CA Usine : 35 M€
- 2020 – 2022** **Directeur commercial Régional - Pharmacie** **GIFRER, France**
✓ Manager et recruter la force de vente pharmacie : 10 commerciaux
✓ Suivre le développement du chiffre d'affaires, la rentabilité et des KPI / CA : 14 M€
- 2018 - 2020** **Directeur commercial France - Pharmacie & Sport** **BIOCODEX, France**
✓ Développer la distribution de complément alimentaires
✓ Manager et recruter la force de vente : 8 commerciaux / CA : 16 M€
- 2014 - 2018** **Directeur commercial France & Export - Médical & Sport** **MEDICAL Z, France**
✓ Manager la force de vente de 8 commerciaux
✓ Gérer et développer les distributeurs à l'export / CA : 12 M€
- 2012 – 2014** **Directeur développement Afrique - Sport et mode** **MIM Monaco, Tunisie**
✓ Création de la structure achat à Tunis avec une équipe de 8 acheteurs
✓ Négocier et suivre les accords de distribution avec les fournisseurs à l'international
✓ Développer le réseau de distribution des filiales africaines et les partenariats en Afrique du Nord et de l'ouest
✓ Portefeuille achat : 350 M€
- 2007 - 2012** **Directeur Filiale Portugal - Sport et mode** **ASICS Portugal**
✓ Création et gestion de la filiale et coordination des services support
✓ Optimiser la performance commerciale et assurer la pérennité et la rentabilité
✓ Animation de la force de vente (4 commerciaux) ; Ouverture de 3 magasins (28 personnes)
✓ Objectiver et gérer les budgets
✓ Croissance du Chiffre d'affaires de 2007 à 2012 de 300 K€ à 11 M€
- 1999 - 2007** **Représentant commercial - Sport et mode** **ASICS France**

Langues

- **Français & Portugais** : Langue maternelle - C2
- **Anglais** : Courant - B2
- **Espagnol** : Courant - B1

Formation

- **Licence de commerce** Bien et Services Interentreprises

Divers

- Passionné de sport - Ancien joueur de Rugby, Cycliste amateur (Route, VTT)
- Service militaire auprès des Sapeurs-Pompiers de Paris - Médaille de la défense nationale
- Titulaire permis B