

# Mohamed Belghard

Mobile: +212667526556  
mohamed-belghard@hotmail.fr

---



## Présentation

Commercial ayant à cœur la satisfaction de la clientèle et l'atteinte des objectifs de son entreprise. Apte à établir des rapports de confiance avec les clients. Etablit les priorités et gère efficacement son temps de travail. Met ses compétences au service d'une société souhaitant stimuler ses ventes et fidéliser la clientèle.

## Profil professionnel:

- Immense capacité à respecter les délais
- Surveiller un portefeuille de clients avec des objectifs de performance
- Accueil des clients et négociation d'offres et de contrats
- Préparation et ciblage d'actions commerciales

## Expériences professionnelles:

**Technico-commercial**, Octobre 2019 à ce jour  
Groupe Maroc Soir, Agadir

### Responsabilités:

- Prospection de nouveaux clients
- Études de marché sur les produits et clients locaux
- Visite des expositions commerciales pour se maintenir informé des nouveaux produits et entretenir les contacts industriels
- Analyse des besoins des clients pour leur présenter les produits
- Développer, animer et suivre le portefeuille clients existant
- Comparaison des stratégies de vente et marketing avec les collaborateurs
- Planification des itinéraires de vente et prospection
- Réalisations des objectifs commerciaux attribués

# Mohamed Belghard

Mobile: +212667526556  
mohamed-belghard@hotmail.fr

---

**Commercial**, Avril 2018 – Septembre 2019  
City club, Agadir

## Responsabilités:

- Démarcher de nouveaux clients
- fidéliser la clientèle (téléphone, rendez-vous, courriels)
- Créer et entretenir un solide réseau de clients
- Explication de nos services aux clients qui souhaitent connaître l'intérêt de nos nouvelles offres
- Enquêtes auprès des clients dans le but de connaître leurs besoins réels
- Assurer la promotion et la vente des produits et services proposés par l'entreprise
- Réalisations des objectifs commerciaux attribués

**Agent Commercial Immobilier**, Septembre 2015 – Mars 2018

Atlantide Immobilier, Agadir

## Responsabilités:

- Prospector et assurer la promotion commerciale.
- Trouver de potentiels acquéreurs
- Gestion de la caisse
- Accueillir, conseiller et répondre aux besoins de la clientèle
- Reporter d'une manière journalière, et hebdomadaire les résultats à la direction commerciale
- Maintenir la plus haute qualité de service à la clientèle
- Réalisations des objectifs commerciaux attribués

# Mohamed Belghard

Mobile: +212667526556  
mohamed-belghard@hotmail.fr

---

## Compétences et Qualités:

- Très bonnes compétences en informatique et Internet
- Très bonnes compétences de Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint,...)
- Très bonnes compétences à utiliser logiciel Photoshop
- Très bon sens du service, rigueur, bon relationnel, dynamique
- Très bonne qualité de discours irréprochable
- Empathie, avec une bonne fibre commerciale
- Argumentation commerciale
- Excellent esprit d'équipe
- Aimer les challenges
- Techniques de vente

## formations et Diplômes

- **Licence Fondamentale en Etudes Françaises** Juin 2015  
Titre de projet de fin d'études "La motivation dans l'apprentissage et l'enseignement du français langue étrangère" Université Ibn Zohr, Agadir
- Obtention de trois diplômes de Baccalauréat
- **Diplôme de Baccalauréat en lettres modernes** Juin 2014
- **Diplôme de Baccalauréat en lettres modernes** Juin 2012
- **Diplôme de Baccalauréat en lettres modernes** Juin 2010
- **Formation de technicien spécialisé en gestion des entreprises** juillet 2015
- **Attestations**
  - Attestation d'études en langue française (bon niveau) Décembre 2011  
Institut Français d'Agadir

## Informations Personnelles:

- **Nom** : Mohamed Belghard
- **Nationalité** : Marocain
- **Situation Familiale** : Célibataire
- **Langues** : Fluent en arabe, Fluent en Français, Moyen en Anglais, Moyen en Allemand
- **Permis de Conduire** : Valide
- **Adresse** : Lot Zaitoune, Bloc F NR 120  
Tikiouine, Agadir, Maroc