




FRANÇOIS STERVINOÙ

RECHERCHE POSTE EN APPROVISIONNEMENTS

A PROPOS

Après plusieurs années d'expérience dans la prospection et le développement commercial B2B en France et à l'export, et après avoir découvert l'univers de la supply chain, c'est au sein d'un de ces services que je recherche une nouvelle aventure pour octobre prochain.

COORDONNEES

 16, Rue d'Adjudant Velin
Appartement 17
37000 TOURS

 +33 (0)6 50 40 33 76

 stervinou.francois16@gmail.com

 Permis B - Véhiculé



LANGUES

- Anglais - B2 (score TOEIC 840)
- Espagnol B1

OUTILS MAITRISES

- Pack Office
- Canva
- Réseaux Sociaux
- Hubspot
- Google Trends
- VIF 5.7
- Genacod
- Réflex
- SAP

LOISIRS

- Harvard Business Review
- Football
- Course à pieds
- Géopolitique
- Autodidaxie

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

INNOVATIVE WATER CARE - GROUPE SOLENIS - CUSTOMER SERV. REP. JUNIOR - DEPARTEMENT CUSTOMER SERVICE

TOURS (37) - OCTOBRE 2024 À MAINTENANT

- Enregistrement des opérations comptables dans SAP (pénalités, RFA, COOP etc.) des divers comptes clients : GSA, GSB, groupements et autres clients définis sous zone EMEA.
- Mise à jour hebdomadaire du portefeuille clients zone EMEA.
- Mise à jour bimensuelle des paiements clients via la balance âgée.
- Update des procédures de tâches et proposition d'amélioration du Customer Service.

ST MICHEL BISCUITS - PILOTE DE FLUX APPROX NEGOCE - DEPARTEMENT SUPPLY CHAIN

LE CONTROIS-EN-SOLOGNE (41) - FEVRIER À SEPTEMBRE 2024

- Négoce : gestion des commandes (40 références réparties chez 5 sous-traitants), affrètement transport, contrôle packing list, enregistrements réceptions etc.
- Soldeurs : préparation et négociation d'offres de déstockages tous sites confondus.
- Aldi Süd : gestion des stocks, des commandes et facturation.
- Déclassements : déclassements des statuts qualité produits après étude.
- Dégagement : māj hebdomadaire d'un Excel répertoriant le tonnage total en dégagement des sites du Groupe.
- Collaboration avec le site de Champagnac (24) : partage du taux de service, suivi des commandes et OP en cours, suivi innovations/switch/arrêts etc.
- Autres : préparations et présentations PPT des revues industrielles du site de Champagnac, Excels de suivi quotidiens, back up pilotes de flux etc.

CARTY - BUSINESS DEVELOPER - DEPARTEMENT COMMERCIAL

JOUE-LES-TOURS (37) - JANVIER 2021 À SEPTEMBRE 2023

- Prospection B2B France (mailing/phoning) : artisans, RHF.
- Pilotage projets export B2B (7 pays) : études de marchés, échanges commerciaux, visites prospects, élaboration d'offres, GANTT de suivi (+ de 180 prospects) etc.
- Animation de réunions commerciales et sur salon.
- Création de catalogues multilingues et flyers
- Communication : Newsletter Hubspot (CRM), rédactions de posts LinkedIn.

GROUPE DOUX - ASSISTANT COMMERCIAL EXPORT - DEPARTEMENT EXPORT

CHATEAULIN (29) - 11/01/2016 AU 05/02/2016

- Service Export : Gestion des commandes, tarifs, doc. douanière, préparation liasses documentaires (certificats, factures proforma et autres docs.) ...

FORMATIONS SCOLAIRES

MSc MARKETING ET MANAGEMENT DES VENTES A L'INTERNATIONAL - EXCELIA GROUP

LA ROCHELLE (17) / TOURS (37) - 2021/2023

- Cours : excel, géopolitique, supply chain, appel d'offres, marketing digital, GRC, finance, marketing B2B ...

BACHELOR BUSINESS - MANAGEMENT COMMERCIAL - EXCELIA GROUP

LA ROCHELLE (17) - 2020/2021

- Cours : merchandising, management de la marque, informatique de gestion, RSE, Ressources Humaines ...

BTS COMMERCE INTERNATIONAL - LE LIKES

QUIMPER (29) - 2014/2016

- Cours de négociation, étude et veille des marchés étrangers, Import/Export, prospection ...