



## François LE FURAUT

5, Allée de la Mignauderie

79700 MAULEON

✉ [flefuraut@wanadoo.fr](mailto:flefuraut@wanadoo.fr)

☎ 06.82.11.84.46

# Responsable Commercial

14 ans d'expériences

Industrie et services

## Compétences

Développement commercial

Gestion de centres d'ingénierie

Cycle en V et Agilité

Management d'équipe

Rédaction/Analyse d'offres

Ingénierie logiciel et IT

Leadership et négociation

Gestion de contrats longs

Office 365, Teams, Salesforce, Sage

## Expériences professionnelles

### **Actuellement** : SCALIAN, Nantes

*Senior Business Manager.*

Pour clients des secteurs Défense, Industrie, Public et Tertiaire. Achats et ventes de prestations, suivi des projets. Key Account Manager pour Thales DMS et SIX sur la région ouest. Définition des actions des prospections, suivi des RAO et livraisons auprès de delivery managers et commerciaux sur ma zone. Reporting dans Salesforce.

### **2015 – 2023** : APSIDE, Rennes

*Responsable d'Affaires puis Manager, basé à Cholet.*

Développement et pilotage de trois centres d'ingénierie sur site Thales SIX. Analyse de la performance financière, du delivery et des risques/opportunités en phase de RAO. Gestion d'une cinquantaine d'ingénieurs. Suivi des commandes, de la facturation et des impayés. Gestion des budgets/charges/prévisions et du recrutement.

### **2011 – 2014** : AKKODIS, Brest

*Ingénieur d'Affaires.*

Développement commercial pour clients des secteurs Défense, Naval, Industrie et O&G. Ventes de prestations en ingénierie. Montage d'offres forfaitaires et plateau de services sur site client et en agence. Suivi d'affaires. Gestion d'une trentaine d'ingénieurs et recrutement.

### **2009 – 2010** : La Crêpe de Brocéliande, PME Agroalimentaire de 50 personnes, Rennes

*Adjoint au Directeur Commercial et Logistique.*

Dans le cadre de mon Mastère Spécialisé en Management des Activités Logistiques en contrat de professionnalisation, j'ai été chargé du projet d'optimisation des circuits de distribution nationaux pour la GMS. Suivi des ventes et de la performance de la supply chain.

### **2008** : NAVAL GROUP, Brest

*Acheteur Projet – Intérim 1 an.*

A la direction des Achats et Supply Chain, au sein du groupe Soutien et Infrastructures, négociation, rédaction et gestion de contrats dans le domaine des installations portuaires et nucléaires. Achats d'études d'ingénierie, travaux et équipements. Gestion de portefeuille d'achats, sourcing et de la relation client/fournisseur. Collaboration avec les prescripteurs techniques de la définition du besoin au closing. Gestion des jalons de paiement et litiges.

**2005 – 2007 : Marine Nationale, Brest.**

*Officier de Marine sous contrat.*

Conduite des opérations maritimes, Chef du quart en passerelle. Chef de service PONT . Arrêts techniques. Réparation Navale. Bâtiments de surface de type : Chasseurs de mines tripartites.

**2003 – 2004 : Thales DMS, Brest.**

*Stage ingénieur et projet de fin d'études.*

Etude de faisabilité et d'architecture du banc permettant de mesurer les performances acoustiques du sonar trempé porté par hélicoptère NH90. Validation de la loi de commande d'un asservissement en position d'une antenne sonar motorisée.

## Formation

**2010** : Mastère Spécialisé : Management des Activités Logistiques, ESC Brest.

**2005** : Formation d'Officier de Marine et cours de Chef du quart à l'Ecole Navale.

**2004** : Diplômé de l'Ecole Nationale d'Ingénieurs de Brest , filière mécatronique.