



Mohamed Doumbouya

Directeur de Zone Afrique : Achats, Vente, Gestion des Partenariats & Logistique

Mon rôle consiste à identifier des opportunités commerciales, négocier des contrats clés, assurer une logistique efficace et développer des partenariats durables pour maximiser la rentabilité. Je vise une croissance durable et une expansion stratégique tout en atteignant les objectifs commerciaux et optimisant les processus métiers.

Expériences

Septembre 2023 - Jusqu'à aujourd'hui

Arise IIP - Concepteur et exploitant de Zone Economique Spéciale // Singapour

Responsable Régional Afrique de l'ouest - Poste basé au Sénégal - Dakar

♦ Secteur d'activité : Bois, et produits dérivés, Noix de cajou et anacarde

♦ Achat & Vente :

- o Analyse du marché, sélection de fournisseurs sur la base de qualité, prix et fiabilité. Négociation des contrats (prix, délais, quantités) et gestion des commandes pour optimiser les coûts face aux fluctuations des matières premières.

♦ Logistique :

- o Coordination des expéditions entre hubs stratégiques (Gabon, Cameroun, Sénégal, Côte d'Ivoire, Guinée, Bénin, Gambie). Supervision des formalités douanières, gestion des stocks pour garantir une livraison efficace et éviter les ruptures.

♦ Partenariats :

- o Développement d'un réseau stratégique de distributeurs et fournisseurs, négociation d'accords commerciaux à long terme et renforcement des relations avec les acteurs clés.

♦ Gestion Administrative & Équipes Locales :

- o Formation et supervision des équipes locales sur la gestion des stocks, l'optimisation des coûts logistiques et la conformité aux normes qualité et sécurité. Gestion administrative des transactions commerciales et des réglementations export/import

Avril 2021 - Septembre 2023

Adelius - Intégrateur de solution informatique // Ile de France

Chargé des partenariats stratégiques - Poste basé à la Garenne Colombes

♦ Secteurs d'activité : IT // Edition de logiciel, Intégration de logiciel, ESN

♦ Gestion et Animation des réseaux partenaires existants

- o Co-construction de plans d'affaires en collaboration avec les partenaires
- o Gestion des performances des partenaires, assurant l'atteinte des objectifs fixés
- o Suivi et pilotage des statuts partenaires et de leurs certifications
- o Co-construction de plan marketing MDF (fonds de développement marketing)

♦ Recrutement de nouveaux partenaires

- o Identification et prospection des partenaires potentiels
- o Évaluation et sélection des partenaires
- o Négociation et formalisation du partenariat
- o Suivi et pilotage de la performance (commerciale, delivery, marketing)

Janvier 2018 - Mars 2021

Sodematub- fabricant de mobilier de bureau // Normandie - Livarot

Responsable Commercial export Afrique de l'ouest - Poste basé à Rennes

♦ Négociation & Logistique :

- o Négociation de contrats avec distributeurs et entreprises locales, et mise en place de stratégies de vente adaptées aux besoins du marché africain.
- o Coordination des expéditions, gestion des coûts d'expédition, formalités douanières et optimisation des délais de livraison à travers l'Afrique.

♦ Suivi Client & Support :

- o Gestion des relations clients après-vente, résolution des problèmes de qualité et respect des délais de livraison.

Coordonnées

- Permis B
- 07 80 86 53 05
- mohameddoumbouya5232@gmail.com
- 18 rue Alfred Bernard
- 78700 - Conflans sainte honorine

Formation

- 2017 - 2019 Master Management et stratégie d'entreprise
ESG Rennes
- 2015 - 2017 Bachelor Commerce International
Keyce International Academy - Montpellier
- 2014 - 2015 Baccaauréat Scientifique
Groupe scolaire Santa Maria - Guinée

Compétences

♦ Stratégie & Transformation Digitale

- Élaboration et déploiement de stratégies digitales
- Optimisation des process métiers & automatisation
- Gouvernance des données & Data Management

♦ Gestion de Projet & Change Management

- Gestion de projets digitaux (Agile, Scrum, Lean)
- Conduite du changement & formation des équipes
- Animation d'ateliers et coordination de parties prenantes

♦ Outils & Technologies

- CRM & BI : Salesforce, Power BI
- Gestion de projet : Microsoft Teams, Zoom, GANTT, OKR
- Modélisation et Data : Linkurious, Lucidchart, Mindmeister

Langues

Anglais

Français