



Alexis HERRERO

ASSISTANT SUPPORT PRODUIT

www.linkedin.com/in/alexis-herrero

CONTACT



07.83.32.16.51



alexishro@icloud.com



Indre et Loire, mobilité possible

COMPÉTENCES

- Création de campagnes marketing
- Création de communication interne et externe à l'entreprise
- Gestion de projet
- Développement commercial d'une équipe
- Vente
- Gestion de la relation client et des CRM
- Anglais courant

QUALITÉS

- Organisation
- Capacité d'adaptation
- Esprit d'équipe
- Autonomie

LOGICIELS

- Salesforces
- Suite Office 365
- Notion
- Développement applications : Glide
- Make automatisations
- Google webservice
- Suite Adobe Express

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Chargé de marketing - AG2R LA MONDIALE

2021-2023. Appui commercial et marketing à l'activité de l'inspection de Tours, suivi de la performance commerciale avec reporting, création de campagnes marketing locales et vente à distance ou en face à face de produits de la gamme santé. Gestion de la relation client et du SAV, création d'audits en protection sociale à destination de prospects.

Chargé de marketing et communication - K-DEL

2020. Gestion de l'activité commerciale (analyse de marché, veille concurrentielle, identification des clients) ; développement (prospection, négociation, adaptation de l'offre) ; politique d'action (marketing mix, communication sur le site de l'entreprise et ses réseaux sociaux) ; pilotage de l'entreprise sur Google (référencement, suivi).

Chargé de l'appui commercial - CENTRAKOR

2018-2020. Développement d'un projet sur la mise en place de deux nouveaux services au sein de l'unité commerciale. Responsable de l'encadrement et de la formation de deux stagiaires. Gestion de rayons et de l'approvisionnement.

FORMATIONS

Master Double Diplôme : Marketing digital & stratégie de croissance

Excelia, 2021-2023

Bachelor International Business

Excelia, 2020-2021

BTS Management des unités commerciales

Notre Dame, 2018-2020