



Georges BABAYAN

Acheteur Expérimenté – Grands Projets - Mobilité nationale

• Coordonnées

✉ gbm1977@yahoo.fr

☎ +33 6 17 73 84 56

• Compétences

Négociation contractuelle & management fournisseurs

Achats projets / CAPEX

Analyse financière fournisseurs & TCO (liasses, ratios, dépendance)

Sécurisation des approvisionnements & gestion des risques (qualité/coûts/délais)

Pilotage KPI & reporting budgétaire (conformité ISO/HSE, exigences RSE)

• Langues

Français - C2

Anglais - B1

• Centres d'intérêt

CENTRES D'INTÉRÊT

- Transition énergétique, solaire, autoconsommation
- Achats responsables : circuits courts, relocalisation industrielle
- Construction durable et infrastructures intelligentes
- Veille stratégique : normes techniques, politiques industrielles

Objectif professionnel

Acheteur industriel confirmé, j'interviens sur l'ensemble du processus achats : sourcing et sélection des fournisseurs, analyse technique des offres en coordination avec les services internes, puis évaluation financière de leur solidité. J'adapte ensuite la négociation et la contractualisation en fonction de cette analyse, en intégrant au besoin des clauses de garanties et de pénalités pour sécuriser les engagements. Habitué à assurer le suivi des approvisionnements et la gestion des litiges qualité/délais, je veille au respect des cahiers des charges tout en contribuant à l'amélioration continue et à l'intégration des enjeux environnementaux et RSE.

• Expérience

07/2025
- 09/2025

Acheteur Projet CAPEX

EURENCO, Bergerac

Contexte :

- Projet **défense et chimie** – construction d'un atelier de production de nitrocellulose (bâtiment industriel **SEVESO**), extension des lignes de production.
- Construction d'une centrale de **traitement des eaux industrielles (filtration MES, nitrates, cyanures)**.

APS (Avant-Projet Sommaire)

- Cadrage technique en coordination avec ingénierie et HSE.
- Identification des lots critiques : génie civil, électricité, tuyauterie, équipements mécaniques, unités de traitement des eaux.

APD (Avant-Projet Détaillé)

- Travail avec les ingénieurs procédés pour affiner les besoins et procédés.
- Définition de la stratégie achats : découpage en lots, planification, veille marché, préqualification fournisseurs.

DCE (Dossier de Consultation des Entreprises)

- Rédaction des cahiers des charges en lien avec les équipes techniques.
- Préparation et lancement des consultations, gestion du processus complet d'appel d'offres.
- Analyses techniques conjointes avec les prescripteurs, analyses économiques et contractuelles côté achats.
- Négociations et contractualisation avec intégration d'analyses TCO (Total Cost of Ownership) incluant coûts d'achat, logistique, maintenance, exploitation et fin de vie.

Sélection & due diligence fournisseurs

- Analyse financière : liasses fiscales, tendances **EBITDA/RN**, ratios de solvabilité/liquidité, cote Banque de France.
- Analyse de dépendance économique (objectif : éviter >50 % de dépendance vis-à-vis d'un seul client).
- Vérification assurances (RC, décennale), attestations légales (Kbis, URSSAF), conformité HSE.
- Évaluation capacité et charge (plan de charge vs planning projet, références comparables).

- Revue qualité & QHSE avec les prescripteurs (ISO 9001/14001/45001, plan qualité/ITP, FAT/SAT).
- Critères RSE intégrés (ex. scores/attestations **EcoVadis**).
- Gestion des risques & sécurisation contractuelle
- Mise en place de jalons de paiement, garanties à première demande etc.
- Clauses de pénalités de retard et performance.
- Suivi des obligations de conformité documentaire et réception.

Enjeux: Sécuriser des marchés travaux et équipements critiques dans un environnement SEVESO, en garantissant qualité, sécurité, respect des délais et

08/2019
- 06/2025

Acheteur projet

A2F, Bordeaux

Contexte : Société spécialisée dans les infrastructures télécom et travaux de génie civil.

Mon rôle était transversal entre donneurs d'ordres, équipes internes et sous-traitants.

- Identification des besoins et cadrage des prestations de sous-traitance travaux (tranchées, pose de fourreaux, enfouissement câbles, voiries).
- Définition du périmètre achats et planification des consultations.
- Stratégie achats : préparation du sourcing, veille marché.
- Rédaction et lancement des consultations, analyse technique et économique des offres.
- Négociations et contractualisation avec clauses de performance et de conformité.
- Suivi & gestion fournisseurs
- Suivi de la performance (coûts, délais, qualité), gestion de litiges et reporting.

Enjeux: Assurer la continuité des projets de génie civil dans le respect des budgets et délais, garantir la sécurité contractuelle et la qualité d'exécution des travaux.

07/2016
- 07/2019

Acheteur CAPEX et Indirect Multi-sites

Sabena Technics, Mérignac

Contexte : société aéronautique multi-sites (Bordeaux, Dinard, Nîmes).

Projet Achats CAPEX construction et lots techniques (agrandissement hangar A380)

- Achats d'études et de travaux de construction spécialisés.
- Lancement de consultations, analyse des offres, contractualisation.
- Coordination multi-métiers (technique, juridique, exploitation).

Achats Indirect

- Gestion d'un portefeuille d'achats indirects stratégiques : facility management, services généraux, flotte automobile, EPI, prestations RH, produits chimiques et maintenance technique.
- Pilotage de la standardisation et de la massification des familles d'achats entre les différents sites (Bordeaux, Dinard, Nîmes) afin de rationaliser les coûts et améliorer la fiabilité fournisseur.
- Élaboration des appels d'offres et contractualisation d'accords-cadres multi-sites, en intégrant les contraintes de sécurité et conformité propres à l'environnement aéronautique.
- Suivi opérationnel des fournisseurs : qualité des prestations, respect des délais et gestion proactive des litiges.
- Contribution à la politique d'achats responsables : intégration des critères QSE/RSE, sourcing durable, audits fournisseurs.

07/2010
- 08/2015

Approvisionnement

Scopelec

Missions :

- Coordination des approvisionnements chantiers multi-agences
- Suivi logistique & performance fournisseurs (prix, délais, qualité)
- Support opérationnel aux chefs de chantier pour sécuriser livraisons &

09/2001
- 01/2009

Acheteur Projet

Veolia Eau, Erevan

Contexte : Projet CAPEX >200 M€ – réhabilitation et extension des réseaux d'eau potable et des infrastructures associées.

APS

- Cadrage technique des besoins avec la maîtrise d'œuvre et les exploitants.
- Identification des lots : VRD, tuyauterie acier/PEHD, équipements hydrauliques, génie civil.

APD

- Stratégie achats : planification, préparation des appels d'offres.
- Veille marché, préqualification des entreprises.

DCE

- Participation à la rédaction des cahiers des charges et DCE.
- Lancement des appels d'offres, analyse des offres techniques et économiques.
- Négociations, contractualisation, suivi d'exécution des marchés.
- Suivi & gestion fournisseurs
- Interface avec MOE, exploitants, collectivités et bailleurs publics.
- Gestion des litiges fournisseurs et suivi de la performance contractuelle.

Enjeux : Sécuriser les approvisionnements critiques pour un projet d'infrastructure d'eau et d'assainissement majeur, en garantissant respect des délais, qualité et conformité réglementaire dans un environnement multi-acteurs.

• Études

09/2015
- 07/2016

Achats Internationaux & Innovation, BAC+5

 *Kedge Business School, Bordeaux, France*

10/2024
- 11/2024

Photovoltaïque, QualitEnR - QualitPV 36

CETIH, Carquefou

08/2024
- 08/2024

Electricité, Habilitation électrique B2V-BR-BR Photovoltaïque-BC et H0V

Habel formation, Mérignac

Certificat de réalisation - Habilitation électrique B2V-BR-BR Photovoltaïque-BC et H0V

09/2009
- 06/2010

Froid & Climatisation, TECHNICIEN

AFPA, BEGLES

09/1994
- 07/1999

International Business Management, BAC+5

Institute of National Economy, Yerevan, Armenia