

Abdelbar Abbadi



Casablanca, Maroc / +212646853888 / abdelbar.abbadi@gmail.com

Résumé professionnel

Cadre commercial avec plus de 27 ans d'expérience dans la vente B2B, la gestion de comptes industriels et le pilotage de projets stratégiques. J'ai contribué à une augmentation de plus de 30 % du chiffre d'affaires annuel, tout en réduisant le taux de perte client. Mes réalisations incluent la certification ISO 9001, la structuration d'équipes commerciales, et la direction d'un département opérationnel chez Nervesco. Bilingue en arabe, français et bonne connaissance anglais, avec des notions d'espagnol.

Expérience professionnelle

DEC 2019 - APR 2025
CASABLANCA-MAROC

Chef Département Adjoint, Longometal Afrique

- Gestion d'un portefeuille clients industriels : prospection, négociation et suivi des ventes.
- Élaboration de stratégies commerciales ayant permis une croissance continue du chiffre d'affaires.
- Suivi des commandes, coordination avec la production et gestion des délais de livraison.
- Analyse du risque client, suivi des paiements et recouvrement.
- Participation à la certification ISO 9001 et aux initiatives de sécurité au travail (FPS, SST).

SEP 2018 - NOV 2019
CASABLANCA-MAROC

Cadre Commercial, Ocid Metal

- Prospection et négociation avec de nouveaux clients dans le secteur de la métallurgie.
- Élaboration de propositions commerciales adaptées aux besoins des clients industriels.
- Suivi des commandes et coordination avec les équipes techniques et logistiques.
- Contribution à la relance d'un portefeuille client en sommeil durant une période de transition professionnelle

MAY 1997 - DEC 2018
CASABLANCA-MAROC

Chef Département Adjoint, Longometal Afrique

- Développement et gestion d'un portefeuille clients B2B dans le secteur de la sidérurgie.
- Négociation de contrats commerciaux stratégiques avec des acteurs majeurs du secteur industriel.
- Suivi opérationnel des ventes, coordination logistique et service après-vente.
- Supervision d'équipe commerciale et accompagnement des nouveaux collaborateurs.
- En parallèle, prise en charge de responsabilités élargies en tant que **chef de département Nervesco**, avec missions de pilotage de projets, gestion budgétaire et coordination interservices.

Education

SEP 1991 - SEP 1995
BRUXELLES

Maitrise en gestion et administrations des entreprises, IHHES

Certificat

SEP 1998 - JUN 1999

Certificat en Audit et contrôle interne at IHHES

Réalisations

Responsable de la mise en œuvre du programme de prévention et sécurité (FPS)

Suppléant pilote du processus commercial de certification ISO 9001

Auditeur SST terrain

Membre de l'équipe leader en sécurité

Compétances professionnelles **Commerciales**

Vente B2B, Négociation, Gestion de comptes clés

Managériales

Supervision d'équipe, Gestion budgétaire, Pilotage de projets

Transversales

Gestion de risques, Relation client, Audit interne

Outils

Suite Microsoft Office, logiciels de gestion commerciale (CRM)

Langues

Français (Native)



Arabe (Native)



Anglais (Proficient)



Espagnol (Novice)

